

Kontakt:

Anne Steeb

Marketing Communication

Tel. + 49/633-83 1731

E-mail: Anne.Steeb@terex.com

TEREX CRANES VERSTÄRKT KUNDENBETREUUNG IN DEUTSCHLAND: VERKAUFS-TEAM UNTER NEUER LEITUNG

Zweibrücken, 22. Dezember 2016 – Starker Service für eine starke Marke – unter diesem Motto baut Terex Cranes im Zuge der Wiedereinführung der Demag All-Terrain und Raupenkrane jetzt auch die Kundenbetreuung im wichtigen Heimatmarkt Deutschland weiter aus:

Neuer Verkaufsleiter für Deutschland, Österreich und die Schweiz ist Christian Kassner, der zuvor sechs Jahre lang als Terex Verkaufsleiter in Dubai für das Geschäft im gesamten Mittleren Osten verantwortlich war. Bei der Verstärkung seines „Deutschland-Teams“ setzt er auf eine Mischung aus internem und externen Know-how:

So übernimmt Jenny Rosenblatt – zusammen mit Torsten Hanke – die Betreuung der ostdeutschen Kunden. Jenny Rosenblatt gehört dem Unternehmen seit 2009 an.. Sie hat dort ihr duales Studium absolviert und anschließend mehrere Jahre als Produktspezialistin für AC und CC Krane im direkten Kundenkontakt gearbeitet. Ihre Kenntnisse will sie vor allem für eine gezielte Beratung der Terex-Kunden nutzen.

Frischen Wind soll Helge Prüfer in die Kundenbetreuung in Nordrhein-Westfalen bringen. Er ist seit September 2016 im Unternehmen und bringt langjährige Erfahrungen als Kranfahrer, als Disponent in der Kranvermietung sowie im Handel von Gebrauchtkrane mit – die Bedürfnisse der Kunden sind ihm damit bestens bekannt.

Weitere Mitarbeiter im Vertriebsteam sind Torsten Hanke (Ostdeutschland), Dennis Würdemann (Norddeutschland), Philipp Maurer (Bayern), Michael Zieger (Süd-West-Deutschland) und Matthias Mayer als Key Account Manager. Mit dieser Mannschaft sieht sich Christian Kassner für die Kundenbetreuung in Deutschland optimal aufgestellt: „Unsere Kunden wünschen sich Demag als starken Treiber im deutschen Markt, führend bei Innovation, Qualität und Service. Diesen Wunsch sehen wir als Maßgabe für unser Handeln und Tun“, verspricht er.

Über Terex

Terex ist ein weltweit tätiger Hersteller von Hubtechnologie, Höhenzugangstechnik und Maschinen zur Materialaufbereitung. In Kombination mit vielfältigen Dienstleistungen bietet Terex Lebenszyklus-Lösungen, die seinen Kunden höchste Investitionsrenditen ermöglichen. Zur Terex Markenfamilie gehören unter anderem Terex, Genie, Powerscreen und Demag. Lösungen von Terex kommen in zahlreichen Branchen zur Anwendung, dazu gehören neben anderen Hoch- und Tiefbau, Infrastruktur, industrielle Fertigung, Transport und Verkehr, Mineralölverarbeitung, Energie, private und öffentliche Versorgung sowie Berg- und Tagebau. Terex unterstützt den Erwerb seiner Maschinen und Anlagen durch Finanzprodukte und Dienstleistungen des Unternehmensbereichs Terex Financial Services. Weitere Informationen zu Terex stehen auf der Unternehmenswebsite www.Terex.com, auf LinkedIn www.linkedin.com/company/terex und Facebook www.facebook.com/TerexCorporation zur Verfügung.



Christian Kassner



Jenny Rosenblatt



Helge Prüfer